

# ‘Vervolgfonds met hetzelfde unieke karakter’

Op dit moment worden de voorbereidingen getroffen voor het derde fonds van MGF. Het unieke karakter en het ongewijzigde team vormen het fundament. ‘Zorgen voor continuïteit binnen het MKB blijft onze belangrijkste drijfveer.’

**N**aar verwachting zal investeerder MGF in het eerste kwartaal van 2024 haar vijftiende deelneming verwerven vanuit het tweede fonds en is daarmee ‘uit-geïnvesteerd’. Met enig voortschrijdend inzicht, veel energie en enthousiasme wordt nu aan een vervolgfonds gewerkt. Rabobank is in de eerste twee fondsen de belangrijkste investeerder geweest en deze fondsen waren gesloten voor andere investeerders.

‘Het unieke karakter van ons fonds is ook gelegen in de nauwe samenwerking met Rabobank’, aldus partner *Stefan Damen* van MGF. ‘Accountmanagers willen klanten en prospects namelijk graag helpen met hun financiering. Als de bancaire grenzen worden bereikt, kan samen met MGF de ‘boven-bancaire’ uitdaging worden ingevuld. Zo helpen we ondernemers met het realiseren van hun ambitie.’

## Aandelen terugkopen

Het trio *Damen*, *Heimen Smit* en *Paul van Logtestijn* gaan samen door met het derde MGF-fonds. Hun werkwijze is inmiddels beproefd. Ze worden gedreven door hun missie, namelijk continuïteit van het MKB en streven naar een natuurlijk partnerschap met alle betrokken partijen. En dat betekent een samenwerking gebaseerd op vertrouwen, wederzijds begrip en heldere communicatie.

MGF onderscheidt zich met haar unieke karakter: relatief lage investeringsbedragen (gemiddeld twee miljoen euro), alleen minderheidsbelangen en een recht om de aandelen tegen een vooraf vastgestelde waarderingsformule terug te kopen. Een



Heimen Smit

Stefan Damen

Paul van Logtestijn

ideale oplossing om in twee stappen een gehele management buy-out te realiseren, maar ook voor een onderneming met sterke groeistruipen.

Een goed voorbeeld van deze werkwijze is de participatie in Locatus, een onderzoeksbureau in retail- en locatiedata. Damen: ‘Wij namen een minderheidsbelang om de groei te versnellen. In de afgelopen jaren heeft Locatus een sterke ontwikkeling doorgemaakt, waarbij onder meer de dienstverlening is uitgebreid en geografische focus is aangebracht op de Benelux. Recent kocht het management alle aandelen van ons uit. Dat is voor ons de ideale situatie.’

## Meer aandacht

De vorige twee fondsen van MGF waren een succes, maar het investeerderstrio

blijft scherp op verbeteringen. De klassieke management buy-out is hen op het lijf geschreven, maar een onderneming met groeistruipen vraagt een andere benadering en aanpak.

‘Bij een buy-out is het belangrijk om de onderneming goed op de rails te houden en zowel de ondernemer als de onderneming te faciliteren in de optimale ontwikkeling’, legt Damen uit. ‘Een onderneming met groeistruipen kan veel meer aandacht en ondersteuning gebruiken. Zeker als er sprake is van groei door middel van overnames zal de ondernemer graag ondersteund worden. Ook in de daaropvolgende integratie-uitdagingen. Om die reden zal ons team worden uitgebreid om dit meer actieve aandacht te kunnen geven.’

Meer informatie [www.mgf.nl](http://www.mgf.nl)